Bogor, 13 November 2026 / 13 November 2026

Nomor / Number : SI-366/KI-OJK/11/2026

Perihal / Subject : Keterbukaan Informasi Mengenai Pengembangan Usaha dan Prospek Kinerja Tahun 2027 / Disclosure of Business Development and 2027 Business Outlook

Kepada Yth. / To:

Otoritas Jasa Keuangan (OJK)
Gedung Soemitro Djojohadikusumo, Jl. Lapangan Banteng Timur No. 2-4, Jakarta 10710
U.p. Kepala Eksekutif Pengawas Pasar Modal, Keuangan Derivatif, dan Bursa Karbon

PT Bursa Efek Indonesia (BEI)
Gedung Bursa Efek Indonesia, Jl. Jenderal Sudirman Kav. 52-53, Jakarta Selatan 12190
U.p. Direktur Penilaian Perusahaan

PENDAHULUAN

Dengan hormat, merujuk pada Peraturan OJK No. 31/POJK.04/2015 mengenai Keterbukaan atas Informasi atau Fakta Material oleh Emiten atau Perusahaan Publik serta Peraturan BEI No. I-E mengenai Kewajiban Penyampaian Informasi sebagaimana berlaku, PT Semacom Integrated Tbk ("Perseroan") menyampaikan informasi tambahan mengenai perkembangan arah usaha, kapabilitas operasional, dan pandangan awal Perseroan terhadap prospek kinerja tahun buku 2027, sebagai tindak lanjut penyampaian informasi kepada analis pasar modal. Penyampaian ini tidak dimaksudkan sebagai pengumuman atas perolehan kontrak baru di luar keterbukaan informasi yang sebelumnya telah diumumkan Perseroan.

INTRODUCTION

Dear Sirs, with reference to OJK Regulation No. 31/POJK.04/2015 on the Disclosure of Information or Material Facts by Issuers or Public Companies and the applicable IDX Regulation No. I-E on Information Disclosure Obligations, PT Semacom Integrated Tbk (the "Company") hereby provides supplemental information on its business direction, operating capabilities, and preliminary assessment of its business outlook for financial year 2027, following its briefing to capital-market analysts. This disclosure does not constitute an announcement of newly awarded contracts beyond those previously disclosed by the Company.

I. IDENTITAS PERSEROAN

Nama	PT Semacom Integrated Tbk (SEMA)
Bidang usaha	Manufaktur dan integrasi panel listrik tegangan rendah dan menengah; solusi distribusi daya; produk dan jasa terkait energi terbarukan.
Alamat	Jl. Intan I No. 8, Kp. Poncol, Desa Curug, Gunung Sindur, Kabupaten Bogor, Jawa Barat.
Telepon	+62 251 8615872 / 73
Email / situs	info@sema.id / www.sema.id

I. COMPANY PARTICULARS

Name	PT Semacom Integrated Tbk (SEMA)
Business activities	Manufacturing and integration of low- and medium-voltage electrical panels; power distribution solutions; renewable-energy-related products and services.
Address	Jl. Intan I No. 8, Kp. Poncol, Curug Village, Gunung Sindur, Bogor Regency, West Java.
Telephone	+62 251 8615872 / 73
Email / website	info@sema.id / www.sema.id

II. INFORMASI YANG DISAMPAIKAN

II. DESCRIPTION OF THE INFORMATION

Tanggal acuan	13 November 2026 (pemaparan kepada analis; perlu konfirmasi internal).	**Reference date**	13 November 2026 (analyst briefing; subject to internal confirmation).
Jenis informasi	Pembaruan perkembangan kegiatan usaha, strategi peningkatan kapasitas, dan pandangan awal atas prospek usaha tahun 2027.	**Nature of information**	Updates on business development, capacity optimization strategy and preliminary business outlook for 2027.

A. PENGUATAN POSISI USAHA

Perseroan memandang perkembangan industri pusat data (data center) swasta di Indonesia sebagai salah satu peluang pertumbuhan yang sangat menjanjikan bagi industri infrastruktur kelistrikan. Percepatan digitalisasi, peningkatan kebutuhan kapasitas komputasi, serta adopsi teknologi kecerdasan buatan (artificial intelligence/AI) mendorong kebutuhan sistem distribusi daya yang semakin besar, andal, aman, dan terintegrasi. Dalam konteks tersebut, Perseroan berada pada posisi strategis melalui pengembangan portofolio produk dan layanan kelistrikan bagi pelanggan dengan spesifikasi teknis yang tinggi.

Perseroan telah mengembangkan pengalaman di industri data center selama sekitar satu dekade dan memperluas solusi bernilai tambah tinggi melalui produk Power Train Unit (PTU), solusi SKID dan containerized, serta panel listrik tegangan rendah (LV) dan menengah (MV). Dengan rekam jejak tersebut, Perseroan optimistis mampu meningkatkan perannya dalam rantai pasok infrastruktur digital nasional dan mengembangkan hubungan usaha berkelanjutan dengan pelanggan korporasi dan pemilik infrastruktur data center swasta.

A. STRENGTHENING THE BUSINESS POSITION

The Company views the development of Indonesia's private data center industry as a highly promising growth opportunity for the electrical infrastructure sector. Accelerating digitalization, rising computing capacity requirements, and artificial intelligence (AI) adoption are driving demand for larger, reliable, safe, and integrated power distribution systems. The Company believes it is strategically positioned to address this opportunity through its electrical products and services portfolio for customers with demanding technical requirements.

With approximately a decade of experience in the data center industry, the Company has expanded its higher-value-added offering through Power Train Units (PTU), SKID and containerized solutions, and low-voltage (LV) and medium-voltage (MV) electrical panels. Building on this track record, the Company is optimistic about broadening its role in Indonesia's digital infrastructure supply chain and developing sustainable business relationships with corporate customers and private data center infrastructure owners.

B. PORTOFOLIO PROYEK DAN KERAHASIAAN

Prospek usaha Perseroan didukung oleh portofolio pekerjaan yang telah diperoleh dan diumumkan sesuai ketentuan serta sejumlah kesempatan bisnis potensial yang berada pada berbagai tahap proses komersial. Sejalan dengan karakter proyek infrastruktur kelistrikan skala besar, pelaksanaan pekerjaan dapat berlangsung lintas periode pelaporan. Perubahan skala dan komposisi pesanan merupakan salah satu faktor yang dapat memberikan kontribusi terhadap perkembangan penjualan pada periode mendatang, termasuk tahun 2027, sesuai progres pekerjaan, syarat kontraktual dan standar akuntansi yang berlaku.

B. PROJECT PORTFOLIO AND CONFIDENTIALITY

The Company's outlook is underpinned by projects already secured and disclosed in accordance with applicable requirements, together with prospective business opportunities at various stages of the commercial process. In line with the nature of large-scale electrical infrastructure projects, execution may span multiple reporting periods. Changes in order scale and composition may contribute to future sales growth, including in 2027, subject to project progress, contractual terms and applicable accounting standards.

Untuk mematuhi kewajiban kerahasiaan berdasarkan perjanjian non-disclosure agreement (NDA) dengan pemilik proyek dan/atau para pihak terkait, Perseroan menggunakan penyebutan umum "Proyek Data Center Swasta". Perseroan tidak mengungkapkan identitas pelanggan, nama atau lokasi proyek yang dibatasi kerahasiaannya, rincian teknis sensitif, nilai komersial, jadwal rinci, maupun informasi kontraktual yang tidak dapat diumumkan. Informasi perolehan kontrak penting yang sebelumnya telah diumumkan tetap mengacu pada keterbukaan resmi Perseroan dan tidak diulang sebagai peristiwa kontrak baru.

To comply with confidentiality obligations under non-disclosure agreements (NDAs) with project owners and/or relevant counterparties, the Company uses the generic designation "Private Data Center Projects". The Company does not disclose restricted customer identities, project names or locations, sensitive technical details, commercial values, detailed schedules or other protected contractual information. Previously announced material contract awards remain governed by the Company's existing official disclosures and are not presented herein as newly awarded contracts.

C. KINERJA HISTORIS DAN MOMENTUM

C. HISTORICAL PERFORMANCE AND MOMENTUM

Sebagai landasan pengembangan usaha, penjualan Perseroan sepanjang tahun 2025 tercatat sekitar Rp168,3 miliar, meningkat sekitar 55,0% dibandingkan tahun 2024. Pada semester pertama tahun 2026, penjualan mencapai sekitar Rp86,5 miliar atau tumbuh sekitar 32,0% dibandingkan periode yang sama tahun sebelumnya. Pertumbuhan pendapatan tersebut menunjukkan kemampuan Perseroan untuk terus memperbesar aktivitas komersial di tengah perubahan kebutuhan pasar. Sementara itu, laba bersih semester pertama tahun 2026 sebesar sekitar Rp1,9 miliar mengalami penurunan dibandingkan periode yang sama tahun sebelumnya; hal ini menjadi perhatian Manajemen dalam pengendalian biaya dan peningkatan kualitas profitabilitas.

As a foundation for business expansion, the Company recorded approximately IDR168.3 billion of sales in 2025, an increase of approximately 55.0% compared with 2024. In the first half of 2026, sales reached approximately IDR86.5 billion, representing approximately 32.0% growth year-on-year. This revenue growth demonstrates the Company's ability to expand its commercial activities amid evolving market requirements. Meanwhile, first-half 2026 net profit of approximately IDR1.9 billion declined compared with the corresponding prior-year period, highlighting management's focus on cost controls and improving the quality of earnings.

Manajemen menilai bahwa peningkatan permintaan atas solusi kelistrikan dengan spesifikasi tinggi, ditambah dengan langkah optimalisasi proses produksi, dapat menjadi pendorong akselerasi kinerja pada periode mendatang. Fokus Perseroan tidak semata-mata meningkatkan volume penjualan, tetapi juga mengembangkan komposisi produk yang lebih bernilai tambah, menjaga disiplin biaya produksi, dan memperbaiki konversi pertumbuhan penjualan menjadi laba bersih.

Management believes that increasing demand for technically advanced electrical solutions, together with production process optimization, may accelerate performance in future periods. The Company's focus is not solely on growing sales volume, but also on improving its higher-value-added product mix, maintaining production cost discipline, and converting revenue growth into improved net earnings.

D. KESIAPAN KAPASITAS DAN TEKNOLOGI

D. CAPACITY AND TECHNOLOGICAL READINESS

Perseroan mengoperasikan fasilitas produksi di Gunung Sindur, Bogor, dengan area sekitar 7.200 m² dan kapasitas terpasang sekitar 200 unit per bulan. Melalui pengaturan jam dan shift kerja yang lebih panjang (long shift), kapasitas produksi secara potensial dapat dioptimalkan hingga sekitar 300 unit per bulan, atau meningkat sampai dengan 50% dari kapasitas terpasang saat ini, tanpa perlu terlebih dahulu membangun fasilitas pabrik baru. Peningkatan tersebut merupakan kapasitas potensial dan tetap bergantung pada ketersediaan tenaga kerja, bahan baku, modal kerja, jadwal proyek, serta pengendalian mutu.

The Company operates an approximately 7,200 m² manufacturing facility in Gunung Sindur, Bogor, with installed capacity of approximately 200 units per month. Through longer operating hours and extended shifts, potential production capacity may be optimized to approximately 300 units per month, or up to 50% above current installed capacity, without the immediate need to build a new manufacturing facility. This is potential capacity and remains subject to workforce and raw material availability, working capital, project schedules and quality controls.

Kapabilitas teknis Perseroan meliputi produk type-tested antara lain SIVACON S8 untuk sistem LV serta SIMOPRIME untuk sistem MV 11 kV dan 24 kV, selain solusi SKID dan PTU containerized. Perseroan juga mengembangkan penawaran inverter serta panel listrik pendukung sistem pembangkit listrik tenaga surya (PLTS). Berdasarkan materi yang disampaikan kepada analis, Perseroan memiliki tingkat komponen dalam negeri (TKDN) sekitar 47% pada produk terkait. Portofolio tersebut memperkuat diferensiasi Perseroan dalam menawarkan solusi kelistrikan dengan standar teknis dan persyaratan kepatuhan yang tinggi.

The Company's technical capabilities include type-tested products such as SIVACON S8 for LV systems and SIMOPRIME for 11 kV and 24 kV MV systems, alongside SKID and containerized PTU solutions. The Company also offers inverters and electrical panels supporting solar photovoltaic (PV) systems. Based on materials presented to analysts, relevant products carry an Indonesian domestic component level (TKDN) of approximately 47%. This portfolio strengthens the Company's differentiation in delivering electrical solutions that meet demanding technical and compliance requirements.

E. PANDANGAN AWAL PROSPEK 2027

E. PRELIMINARY OUTLOOK FOR 2027

Dengan memperhatikan perkembangan permintaan infrastruktur data center, kesinambungan pekerjaan yang telah berjalan, peluang proyek yang sedang dijajaki, serta kesiapan kapasitas dan portofolio produk, Perseroan memiliki pandangan yang sangat positif terhadap prospek kegiatan usaha tahun 2027. Manajemen memandang bahwa tahun buku 2027 berpeluang mencatat peningkatan penjualan secara signifikan dibandingkan tahun buku 2026 dan menjadi periode akselerasi skala bisnis, sepanjang peluang komersial dapat dikonversi menjadi pesanan mengikat dan dieksekusi sesuai jadwal.

Considering developments in data center infrastructure demand, ongoing project execution, opportunities currently being pursued, and the readiness of its capacity and product portfolio, the Company holds a highly positive view of its 2027 business outlook. Management believes that financial year 2027 may generate significantly higher sales than financial year 2026 and represent a phase of business scale acceleration, provided that commercial opportunities convert into binding orders and are executed on schedule.

Perseroan juga optimistis bahwa penguatan kontribusi produk dengan nilai tambah lebih tinggi, optimalisasi utilisasi pabrik, disiplin pengadaan, serta peningkatan efisiensi operasional berpotensi mendorong peningkatan laba bersih secara signifikan pada tahun 2027 dibandingkan tahun 2026. Dengan demikian, tahun 2027 dipandang berpeluang menjadi fase penting dalam peningkatan skala penjualan dan profitabilitas Perseroan. Peningkatan laba bersih tersebut tetap bergantung pada margin proyek yang terealisasi, pergerakan biaya material dan valuta asing, kemampuan pendanaan modal kerja serta waktu pengakuan pendapatan.

The Company is also optimistic that a stronger contribution from higher-value-added products, better plant utilization, procurement discipline and operating efficiencies may support significantly higher net profits in 2027 compared with 2026. Accordingly, 2027 may represent an important phase in expanding the Company's sales scale and profitability. Any such improvement in net earnings will remain dependent on realized project margins, raw material and foreign exchange movements, access to working capital funding and revenue recognition timing.

Pandangan ini merupakan proyeksi kualitatif yang bersifat indikatif dan bukan pernyataan kepastian hasil usaha, jaminan keuntungan, maupun panduan angka (numerical guidance) resmi untuk tahun 2027. Perseroan akan menyampaikan target atau panduan kuantitatif, apabila dan pada saat telah ditetapkan serta disetujui Manajemen untuk dipublikasikan, melalui mekanisme keterbukaan informasi atau Public Expose sesuai peraturan yang berlaku. Hingga saat itu, tidak ada kisaran pendapatan maupun laba bersih 2027 yang dinyatakan sebagai target resmi melalui keterbukaan ini.

This preliminary view is a qualitative, indicative outlook and does not constitute a guaranteed financial outcome, profit assurance, or formal numerical guidance for 2027. The Company will disclose quantitative targets or guidance, if and when formally determined and approved by management for publication, through the applicable disclosure mechanism or Public Expose in accordance with relevant regulations. Until then, no 2027 revenue or net profit range is being announced as an official target through this disclosure.

F. STRATEGI PERTUMBUHAN BERKELANJUTAN

Untuk memanfaatkan peluang tersebut secara terukur, strategi Perseroan diarahkan pada: (i) memperkuat kehadiran di proyek data center swasta domestik; (ii) memperluas pemanfaatan solusi SKID, PTU, serta panel LV/MV yang memiliki diferensiasi teknis; (iii) mengoptimalkan kapasitas produksi dan pengaturan shift sebelum melakukan investasi pabrik tambahan; (iv) memperkuat kerja sama yang telah ada dengan mitra teknologi dan prinsipal; serta (v) menjaga pengelolaan kas, modal kerja, kualitas piutang, dan profitabilitas proyek.

Perseroan meyakini bahwa kombinasi kebutuhan pasar yang berkembang dan kemampuan eksekusi yang terukur dapat memperbesar kontribusi SEMA pada ekosistem infrastruktur digital Indonesia. Perseroan akan tetap mengutamakan kualitas pelaksanaan, standar keamanan ketenagalistrikan, tata kelola yang baik, serta keterbukaan informasi yang akurat dan berimbang agar pertumbuhan dapat berlangsung secara sehat dan berkelanjutan.

F. SUSTAINABLE GROWTH STRATEGY

To capture these opportunities in a disciplined manner, the Company's strategy focuses on: (i) reinforcing its presence in domestic private data center projects; (ii) increasing adoption of differentiated SKID, PTU and LV/MV panel solutions; (iii) optimizing capacity and shift arrangements before pursuing additional manufacturing facilities; (iv) reinforcing existing relationships with technology partners and principals; and (v) maintaining cash management, working capital discipline, receivables quality and project profitability.

The Company believes that the combination of expanding market demand and disciplined execution capabilities can strengthen SEMA's contribution to Indonesia's digital infrastructure ecosystem. The Company will continue to prioritize delivery quality, electrical safety standards, sound governance and accurate, balanced disclosure so that growth remains prudent and sustainable.

III. DAMPAK INFORMASI TERHADAP PERSEROAN

Kegiatan operasional: Perseroan akan melanjutkan optimalisasi penjadwalan produksi, pengelolaan proyek, dan kesiapan rantai pasok untuk merespons peluang permintaan yang lebih besar. Strategi tersebut pada saat pengumuman ini tidak dengan sendirinya mencerminkan komitmen belanja modal baru yang material.

Kondisi keuangan: Perseroan melihat peluang peningkatan pendapatan dan laba bersih pada periode mendatang, terutama sepanjang proyek dapat dilaksanakan sesuai jadwal dan margin tetap terjaga. Tidak terdapat jumlah peningkatan pendapatan atau laba bersih yang dapat dipastikan melalui pengumuman ini. Kebutuhan modal kerja dan pengelolaan arus kas merupakan unsur yang terus dipantau Manajemen.

Aspek hukum dan kepatuhan: Penyampaian ini tidak mengubah hak dan kewajiban kontraktual Perseroan, tidak mengesampingkan pembatasan pengungkapan berdasarkan NDA, dan tidak dimaksudkan untuk mengumumkan suatu transaksi baru yang mensyaratkan persetujuan pemegang saham atau penilaian independen. Kewajiban keterbukaan atas peristiwa material selanjutnya tetap akan dipenuhi apabila timbul sesuai ketentuan.

III. IMPACT ON THE COMPANY

Operations: The Company will continue to optimize manufacturing schedules, project management and supply-chain readiness to respond to potentially higher demand. As at this disclosure date, the strategy does not in itself imply a new material capital expenditure commitment.

Financial condition: The Company sees opportunities for higher revenues and net earnings in future periods, particularly if projects are delivered on schedule and margins are maintained. No specific revenue or net profit increase is guaranteed by this announcement. Working capital needs and cash-flow management remain under ongoing management review.

Legal and compliance aspects: This disclosure does not alter the Company's contractual rights or obligations, override NDA restrictions, or announce a new transaction that would require shareholder approval or an independent valuation. Any future material events will remain subject to the applicable disclosure requirements if and when they occur.

Kelangsungan usaha: Perseroan menilai strategi penguatan portofolio produk dan perluasan basis pelanggan berpotensi memberikan kontribusi positif terhadap kesinambungan usaha dalam jangka menengah dan panjang. Namun, pelaksanaan strategi tetap dipengaruhi oleh faktor eksternal, termasuk penyediaan listrik dan air bagi proyek data center, kesiapan lokasi dan perizinan proyek, perubahan teknologi, kondisi persaingan dan pembiayaan proyek.

Business continuity: The Company believes that strengthening its product portfolio and widening its customer base may positively support business continuity over the medium to long term. However, execution remains influenced by external factors, including electricity and water availability for data centers, site readiness and project permits, technological developments, competitive conditions and project financing.

IV. KETERANGAN LAIN-LAIN

Seluruh informasi prospektif dalam keterbukaan ini didasarkan pada asumsi, keadaan, dan penilaian Manajemen pada tanggal penyampaian, dan dapat berubah tanpa pemberitahuan terpisah kecuali diwajibkan oleh ketentuan yang berlaku. Pipeline atau kesempatan bisnis yang belum mengikat tidak boleh dipersamakan dengan kontrak yang telah ditandatangani. Realisasi pendapatan dan laba bersih akan tercermin pada laporan keuangan Perseroan sesuai standar akuntansi dan jadwal pengakuan yang berlaku.

Perseroan berkomitmen untuk terus memberikan pembaruan informasi secara proporsional melalui kanal pengumuman resmi BEI dan situs web Perseroan, dengan tetap memperhatikan perlindungan informasi yang bersifat rahasia. Apabila terdapat perbedaan penafsiran antara versi bahasa Indonesia dan bahasa Inggris, versi bahasa Indonesia yang berlaku sebagai acuan.

IV. OTHER INFORMATION

All forward-looking information herein reflects management's assumptions, conditions and judgment as of the disclosure date and may change without separate notice except as required by applicable regulations. Non-binding pipeline opportunities should not be equated with executed contracts. Actual revenues and net profits will be reflected in the Company's financial statements in accordance with applicable accounting standards and revenue recognition schedules.

The Company remains committed to providing proportionate updates through the official IDX announcement platform and its website while respecting contractual confidentiality obligations. In the event of any discrepancy in interpretation between the Indonesian and English versions, the Indonesian version shall prevail.

PENUTUP

Demikian keterbukaan informasi ini kami sampaikan sebagai wujud komitmen Perseroan terhadap keterbukaan informasi dan tata kelola perusahaan yang baik. Atas perhatian OJK, BEI, dan seluruh pemangku kepentingan, kami mengucapkan terima kasih.

CLOSING

We hereby submit this information disclosure as part of the Company's commitment to transparency and sound corporate governance. We thank OJK, IDX and all stakeholders for their attention.

Hormat kami / Yours faithfully,
PT SEMACOM INTEGRATED TBK

RUDI HARTONO INTAN
Direktur Utama